

## Гособоронзаказ: новое в правовом регулировании, работе с контрактами, ответственность и контроль в сфере ГОЗ

В 2024 году значительно изменились требования при заключении и исполнении контрактов в сфере государственного оборонного заказа. Курс для юристов в сфере ГОЗ, на котором рассматриваются сложные вопросы юридического сопровождения государственных контрактов, новые правила об ответственности и пути минимизации рисков наложения штрафов, дисквалификации и привлечения к административной и уголовной ответственности.

**Дата проведения:** 23 - 25 июля 2025 с 10:00 до 17:30

**Артикул:** СП11926

**Вид обучения:** Курс повышения квалификации

**Формат обучения:** Онлайн-трансляция

**Срок обучения:** 3 дня

**Продолжительность обучения:** 24 часа

**Стоимость участия:** 54 800 руб.

**Для участников предусмотрено:** Методический материал.

**Документ по окончании обучения:** По итогам обучения слушатели, успешно прошедшие итоговую аттестацию по программе обучения, получают Удостоверение о повышении квалификации в объеме 24 часов (в соответствии с лицензией на право ведения образовательной деятельности, выданной Департаментом образования и науки города Москвы).

### Для кого предназначен

Руководителей и специалистов юридических департаментов, договорных отделов предприятий-участников кооперации в сфере ГОЗ.

### Цель обучения

Рассмотреть сложные вопросы юридического сопровождения при исполнении госконтракта, получить практические рекомендации по минимизации рисков привлечения к административной и уголовной ответственности. Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

## Программа обучения

**День 1.**

**Правовые основы госрегулирования отношений, связанных с формированием, особенностями размещения и выполнением гособоронзаказа.**

- Анализ основных НПА, связанных с заключением, изменением и расторжением контрактов в сфере ГОЗ. ФЗ «О государственном оборонном заказе» 275-ФЗ и др. Особенности взаимодействия 44-ФЗ (223-ФЗ) и 275-ФЗ через кооперацию исполнителей. Законодательные изменения 2023-2024 гг. Составные части системы государственного оборонного заказа.
- Признаки перехода к мобилизационному типу управления государственным оборонным заказом. У производителя, доминирующего на рынке, исчезает возможность отказаться от ГОЗ. Цифровизация управления производством и поставкой в сфере ГОЗ. Каталогизация оборонной продукции.
- Риск-ориентированный контроль – составная часть системы внешнего государственного регулирования гособоронзаказа. Применение риск-ориентированного подхода в сфере ГОЗ. Когда, и по какому поводу ждать проверку ФАС?
- Схема внешнего мониторинга возникновения рисков неисполнения контрактов ГОЗ. Особенности риск-ориентированного контроля в зависимости от схемы финансирования контрактов и системы сопровождения в ГОЗ. Как работает модуль «Риск-мониторинг» в ЕИС. Организационные риск-ориентировки.
- Особенности кооперационных функций. Единство и противоположности кооперационных функций Исполнителя в кооперации гособоронзаказа.
- На-кого и в каком объеме распространяются требования №-275-ФЗ в кооперации сопровождаемых сделок или в производственной кооперации. Условия формирования кооперационной цепи участников ГОЗ. Стороны ГОЗ, их-правовой статус, права, обязанности (государственного заказчика, головного исполнителя, исполнителя, субподрядчиков исполнителя, а-также иных лиц). Как отследить участников кооперации сопровождаемых сделок.
- Распространение обязанностей и-ограничений закона о-ГОЗ на-участников цепочки кооперации головного исполнителя. Ответственность исполнителей гособоронконтрактов за неуведомление исполнителей, нецелевое использование денежных средств и др.
- Идентификатор государственного контракта (ИГК) как инструмент разграничения проектов поставки оборонной или гражданской продукции. Необходимость включения ИГК в-контракты, заключаемые с-исполнителями в-рамках сопровождаемых сделок. Система сопровождения контрактов исполнения гособоронзаказа.
- Контрактная служба участника кооперации гособоронзаказа, обеспечивающая бизнес-процессы исполнения контрактных обязательств. Варианты схем юридического обеспечения деятельности предприятия.
- Постепенный переход от классической иерархической системы управления к сетевидной модели. Матричная организационная система.
- Усиление персональной ответственности за принимаемые управленческие решения. Разбираем причины возможного уголовного преследования в сфере ГОЗ.

## **День 2.**

- Раздельный учет и регулярный менеджмент, нацеленные на результат финансово-хозяйственной деятельности. Что должен обеспечить результат раздельного учета для госзаказчика. Управленческая схема взаимодействия финансового мониторинга платежей по каждому контракту ГОЗ с отдельных счетов с системой получения учетных данных. Что требует регулярный менеджмент на основе раздельного учета затрат
- Требование режима использования отдельного счета. Особенности банковского или казначейского сопровождения контрактов по-ГОЗ. Юридические аспекты приостановки или блокировки движения денежных средств. Правовые документы, содержащие критерии приостановки банковских или казначейских операций по счетам. Схема взаимодействия сторон конфликта и рекомендации по обеспечению юридической защиты интересов участников кооперации при блокировке денежных средств на счетах.
- Юридическая значимость внутреннего мониторинга по-включению затрат в-себестоимость производства (реализации) продукции военного назначения. Что должен знать юрист предприятия о требованиях к-формированию затрат и-обоснованию цены на-оборонную продукцию.
- Как, и за счет чего формируется рентабельность (прибыль). Как конкуренция влияет на рентабельность (прибыль).
- Анализ результатов правоприменительной практики согласования плановых показателей, учет позиции ФАС. Роль и-задачи военных представительств.

## **Гособоронконтракт: порядок заключения, специфика оформления.**

- Переход к структурированной форме государственных контрактов как очередной шаг в цифровизации отношений: из чего состоит структурированный контракт, рекомендация о приоритете применения бумажной или структурированной формы госконтрактов.
- Особенность формирования предмета контракта: поставка оборонной продукции или товаров военного назначения. Разбираем решение Верховного суда по данному вопросу.
- Анализ действий юридической службы участника кооперации производства оборонной продукции по управлению исполнением контрактов на этапах: организации деятельности контрактной службы заказчика. Схема взаимодействия контрактной службы исполнителя с органами военного управления и другими предприятиями ОПК в процессе исполнения государственного контракта; управления исполнением контрактных обязательств.
- Влияние последних изменений в 44-ФЗ. Антикризисные и антисанкционные меры поддержки предприятий в 2023-2024 годах.
- Параллельный импорт: организация взаимодействия контрагентов. Особенности схемы поставки импортных комплектующих. Требования Минпромторга по осуществлению нацрежима закупок. Использование аккредитивной схемы обеспечения и платежей цифровым рублем.
- Закрытые закупки. Особенности проведения закрытых аукционов. Порядок работы с закрытыми электронными закупками (АСТ ГОЗ).

- Рекомендации банковских специалистов, помогающие снизить риски в текущих расчетах с поставщиками, при расходах на запасы, для возмещения ранее понесенных затрат, и др., которые следует знать юристу предприятия.
- Несколько соисполнителей. Правовая основа и формат распределения обязательств и ответственности среди нескольких соисполнителей.
- Разбор ситуаций, когда договор с поставщиком не содержит ИГК, ссылок на гособоронзаказ, а расчеты производятся без использования отдельных счетов. Разбираем инструкцию Промсвязьбанка о том, какие режимы использования спецсчетов могут не содержать ИГК.
- С сентября 2022 года начали действовать типовые условия контрактных обязательств. Анализ основных требований к содержанию и типовые условия ГОЗ-контрактов.
- Особенности формирования «рамочных» договорных отношений в ГОЗ.
- Группы показателей эффективного управления исполнением контрактов.

**Разбор правовых основ отказа от заключения контракта выполнения ГОЗ.** Порядок внесения изменений в заключенные и реализуемые контракты. Пересмотр условий (в т.ч. изменения цены/сметы, сроков, требований к качеству и составу работ).

### День 3.

**Исполнение и приемка.** Схема закрытия контрактов. Подтверждение от госзаказчика об исполнении госконтракта.

**Результаты решения проблемы по изменению контрактов.** Что делать, если привезли товар, который отличается от запланированных показателей. Несоответствие товара и ГОЗ экспертиза. Что делать, если необходимо организовать и выполнить сверхурочные работы. Правовое регулирование трудовых отношений при организации сверхурочных работ. Алгоритм привлечения и оплаты сверхурочных работ.

**Типовые споры по ГОЗ-контрактам.** Анализ позиций заказчиков, исполнителей, контрольно-надзорных органов на основе примеров согласования фактических затрат при ориентировочной цене госконтракта. Контрольные сроки, которые необходимо соблюдать в схеме перевода из ориентировочной в фиксированный вид цены.

**Особенности претензионной и-исковой работы по-ГОЗ-контрактам.**-Несоблюдение требований целевого использования государственных средств при выполнении контрактов ГОЗ Специфика регулирования отношений в-рамках заключения и-исполнения контрактов по-ГОЗ. **Разбираем практический пример организации схемы возмещения ранее понесенных расходов.** Какая информация из итогового отчета контрактной службы по исполнению обязательств в ГОЗ поможет юристу контролировать состояние текущих обязательств: оборонный заказчик должен исполнителю или наоборот поставщик должен государству.

**Полномочия ФАС России и других органов, осуществляющих контрольно-надзорные функции за-исполнением ГОЗ и-пределы их-компетенции.** Особенности антимонопольного контроля в сфере ГОЗ и требования в сфере ГОЗ в соответствии со ст. 14 ФЗ от 29.12.2012 № 275-ФЗ. Антимонопольные требования закона №-135-ФЗ «О-защите конкуренции» к-закупкам в-сфере ГОЗ. Основания и порядок проведения проверок и возбуждения дел о нарушении законодательства в сфере ГОЗ. Плановые и внеплановые проверки с учетом моратория 2022 (ПП РФ от 10.03.2022 №336). Риск-ориентированный подход.

**Нарушения, выявляемые ФАС при осуществлении контроля (надзора) в сфере ГОЗ.** Практика пресечения нарушений антимонопольного законодательства при осуществлении закупок в сфере ГОЗ. Административная ответственность за нарушения законодательства в сфере ГОЗ. Составы административных нарушений, обжалование решений и предписаний антимонопольного органа. Обжалование постановлений о привлечении к административной ответственности (по ст.7.29.2 КоАП РФ; по ст.14.55 КоАП РФ; по ст.15.37 КоАП РФ) и иных. Особенности применения административной, уголовной и корпоративной ответственности при мобилизации (Федеральный закон от 24.09.2022 № 365-ФЗ, Указ Президента РФ от 03.03.2023 № 139). Эффективное взаимодействие с антимонопольными и иными контролирующими органами, снижение рисков привлечения к ответственности.

## Преподаватели

### ЗАИКА Олег Викторович

Советник государственной гражданской службы РФ 1 класса, экс- заместитель руководителя управления- начальник отдела контроля государственного оборонного заказа Санкт-Петербургского УФАС России.

### ЧУРИЛИН Валерий Аркадьевич

Эксперт-практик по государственным и корпоративным закупкам, член общественной группы экспертов по подготовке закона о Контрактной системе закупок, консультант по вопросам организации закупок для предприятий ВПК и Министерства обороны РФ. Преподаватель, аккредитованный в ЗАО "Сбербанк-АСТ".

**Образование:**

Окончил Российскую академию народного хозяйства и государственной службы ( г. Москва) «Государственное и муниципальное управление» и Санкт-Петербургский государственный технический университет «Финансы и кредит.

Партнер и представитель в Северо-Западном регионе системы электронных торгов «Сбербанк-АСТ» государственного (муниципального) заказа России. Преподаватель, аккредитованный в ЗАО "Сбербанк-АСТ".

**Опыт работы:**

Директор Департамента маркетинга, оценки и инвестиционного проектирования Ленинградской областной Торгово-промышленной палаты;

Генеральный директор ООО «Северо-Западная Лизинговая Компания» и ООО «Консалтинговая группа «ЛАИР»;

Региональный директор АОЗТ «Торгово-кредитное товарищество», АОЗТ «Управляющая компания «ЛЭК», ОАО «Инвестиционная Компания «Финансовый Холдинг «Империя»;

Финансовый директор в «Частный инвестиционный фонд», АКБ «Инвестиционный «Технохимбанк», ОАО «Коммерческий Банк «Петро-Аэро-Банк»;

Заместитель генерального директора ООО «Северо-Западная Лизинговая Компания», ООО «Консалтинговая группа «ЛАИР».